

宝安区 16 个新部门集中揭牌

姚任要求马上进入工作状态，积极探索创新，释放机构改革红利



3 月 8 日，宝安区 16 个新部门集中揭牌

3 月 8 日上午，宝安区举行机构改革新部门集中揭牌仪式，16 个新组建、更名党政机构迅速进入“新角色”开展工作，全区党政机构领导班子成员基本配齐，意味着宝安区改革取得了阶段性成果，为 3 月底前全面完成机构改革任务奠定了坚实基础，展现了宝安的“新机构、新担当、新作为”。

会上宣读了机构改革涉改单位正职任职文件。区委书记姚任，区长郭子平，区人大常委会主任张志彪，区政协主席邓桂洪，区委副书记王立德，区领导张现军、黄盛华、郑新强、姚刚、蔡英权、柳洲、孟锦锦为 16 个新部门揭牌。机构改革后，宝安区共设置党政机构 32 个，其中党委机构 11 个，政府工作部门 21 个。

宝安区委高度重视机构改革工作，区委专门成立了深化机构改革工作领导小组，区委书记姚任担任组长，区委副书记、区长郭子平担任常务副组长，统筹推进全区机构改革工作，办公室设在区委组织部（编办）。方案起草过程中，领导小组办公室深入开展调研，对全区机构编制情况全面盘点摸底，充分听取意见建议，与市保持密切沟通，准确把握改革政策口径。经认真研究，反复讨论，形成了机构改革方案。2019 年 1 月 5 日机构改革方案报省审批后，按照“职责更明、机构更顺、协同更优、效益更高”的原则，迅速完成了机构编制职数框架搭建、人事调整和办公用房调配方案拟定、相关配套文件起草等前期工作；1 月 28 日方案获批后，在春节期间也马不停蹄，在短短 1 个多月的时间内，完成了部门“三定”框架起草、政策解读、考察谈话、人事任命等实施工作。

姚任强调，各相关单位要做好工作交接，把职能衔接好，做到职能划转到位、工作交接到位、人员转隶到位、文件档案移交到位，同时抓紧研究科室设置，加快人员的整合、融合，确保按时序完成机构改革任务；二是所有部门要马上进入工作状态，保证工作正常运转，按照“先立后破、不立不破”的原则，老单位“扶上马、送一程”，严防责任缺口、工作断档，做到“新官理旧账”，对矛盾问题不放任回避、不推诿扯皮。三

是要积极探索创新，释放机构改革红利，每一位同志都要紧扣本单位、本部门的新使命、新职责，加强新业务、新知识、新要求的学习，掌握上级的政策指示，摸清基层的实际情况，发挥好新机构的职能优势，坚持问题导向、解决思维，大胆干活、大胆突破，开展微改革、微创新、小改革、小创新，形成一批特色做法，破解一批矛盾问题，提高工作的成效，让老百姓看到变化、得到实惠。四是要全力支持改革，正确对待进退留转，每一个涉及到改革的部门及同志都要讲大局、讲胸怀，从事业的角度出发，以平常心看待进退留转，无论在哪个岗位都要积极对接工作，踏踏实实把工作干好。要讲纪律、讲规矩，严守政治纪律、组织纪律、机构编制纪律、干部人事纪律、财经纪律、保密纪律，确保整个机构改革风清气正。

链接

16 个新部门情况介绍

1、中共深圳市宝安区委政策研究室

在区委办公室的综合性政策研究和决策咨询工作职责基础上，组建区委政策研究室，归口区委办公室管理。区委全面深化改革委员会办公室设在区委政策研究室。

2、中共深圳市宝安区委机构编制委员会办公室

区委机构编制委员会办公室为区委机构编制委员会的办事机构，承担区委机构编制委员会日常工作，作为区委工作机关，归口区委组织部管理。

3、中共深圳市宝安区委巡察工作领导小组办公室

区委巡察工作领导小组办公室作为区委工作机关。

4、中共深圳市宝安区委保密委员会办公室

将区委保密委员会办公室由区委办公室管理的机构调整为区委工作机关，副处级，归口区委办公室管理。

5、深圳市宝安区人才工作局

在区委组织部的人才工作职责基础上，组建区人才工作局，副处级，归口区委组织部管理。

6、深圳市宝安区工业和信息化局

将区经济促进局更名为区工业和信息化局，加挂区商务局牌子。将相关机构的金融工作职责划入区工业和信息化局，加挂区金融工作局牌子。

7、深圳市宝安区水务局

在区环境保护和水务局的水务管理、治水提质等职责基础上，组建区水务局。

8、深圳市宝安区文化广电旅游体育局

区文体旅游局更名为区文化广电旅游体育局。

9、深圳市宝安区卫生健康局

将区卫生和计划生育局的职责，以及区民政局的老龄工作职责，区安全生产监督管理局的职业安全健康监督管理职责，区城市管理局的爱国卫生运动工作职责整合，组建区卫生健康局。区老龄工作委员会的日常工作由区卫生健康局承担。

10、深圳市宝安区退役军人事务局

将区民政局的退役军人优抚安置、双拥工作职责，区人力资源局的军官转业安置职责，以及军队有关职责等整合，组建区退役军人事务局，按中央有关改革部署实施。

11、深圳市宝安区应急管理局

将区安全生产监督管理局（区安全管理委员会办公室、区安全生产执法监察大队）的职责，以及区应急管理办公室（区民防委员会办公室）除人民防空管理外的职责，区民政局的救灾职责，区城市管理局的森林防火职责，区三防指挥部、区森林防火指挥部的职责，相关机构的地质灾害防治、消防管理职责整合，组建区应急管理局，按中央有关改革部署实施。

不再保留区安全生产监督管理局、区应急管理办公室。

12、深圳市宝安区国有资产监督管理局

将区财政局（区国有资产监督管理委员会）的国有资产监督管理职责，相关机构的集体资产管理行政职能整合，组建区国有资产监督管理局，加挂区集体资产管理局牌子。

13、深圳市宝安区城市管理和综合执法局

将区城市管理局（区城市管理综合执法局）更名为区城市管理和综合执法局。

14、深圳市宝安区信访局

将区信访局由列区委序列的机构调整为区政府工作部门。

15、深圳市宝安区政务服务数据管理局

将区政务服务局的行政职能，以及相关机构的电子政务、数据资源管理利用行政职能等整合，组建区政务服务数据管理局，统一负责政务服务管理、“互联网+政务服务”、政务数据管理等工作。

16、深圳市宝安区城市更新和土地整备局

将区城市更新局的行政职能，以及相关机构的土地整备行政职能整合，组建区城市更新和土地整备局。不再保留区城市更新局。

引进优秀知识产权服务机构 6 家。诺贝尔奖得主兰迪·谢克曼医学实验室、中科院先进电子材料国际创新研究院落户宝安。尖岗山一石岩南等 3 个高新技术产业集聚区加快启动，桃花源智创小镇开工建设。5 家园区入选“华南区优秀园区 20 强”。

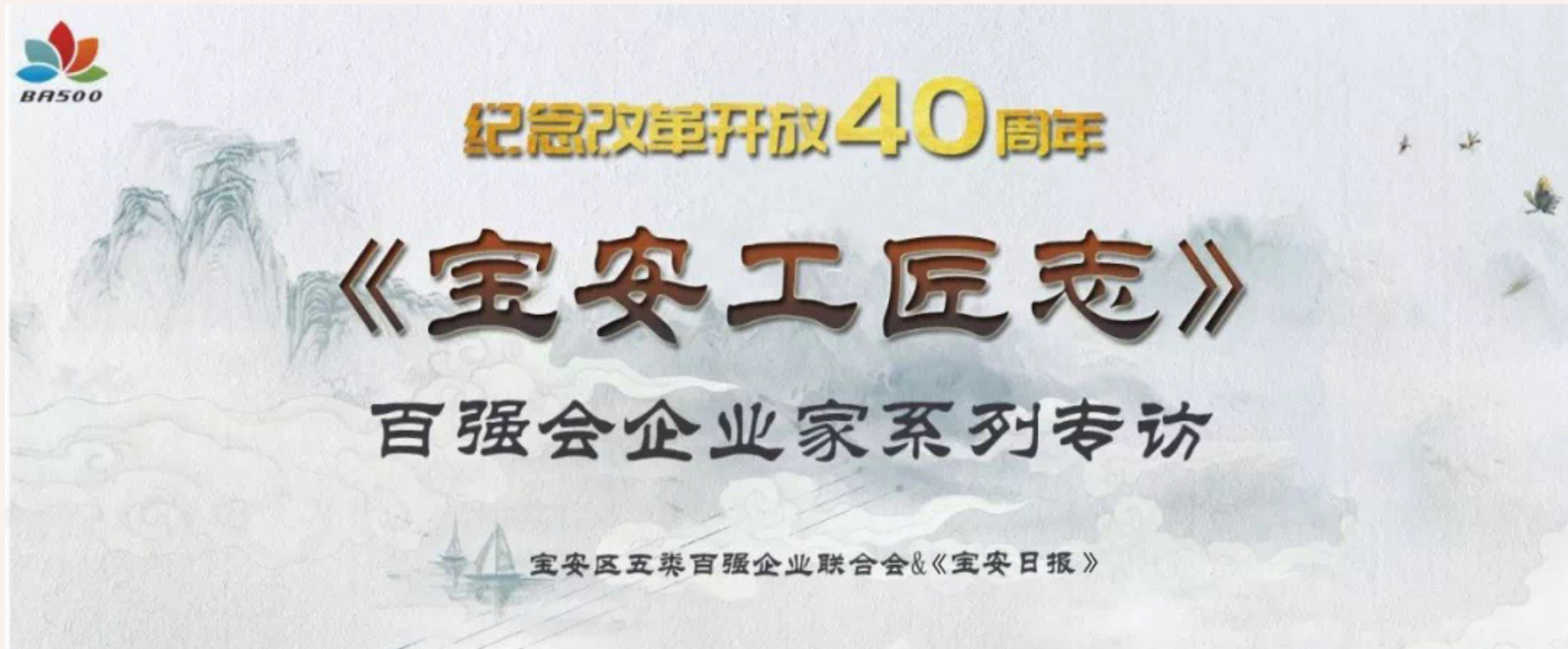
据悉，2018 年，宝安区全年新增高新技术企业 911 家，总数 3941 家，保持全省区（县）第一。高新技术产业增加值 1182.34 亿元，增长 8.25%，占 GDP（3612 亿元）的 32.8%。新认定科技型中小企业 2231 家，占全市的 27%。引进干细胞新药等九大科技项目，生物医药、新一代信息技术等七大新兴产业产值超千亿元。专利授权量 3.2 万件，增长 61.3%，居全市前列，PCT 国际专利申请 1654 件。创建修订国家标准 64 项、行业标准 48 项。

百强会季报



匠心筑梦 百强先行

百强会联合《宝安日报》重磅推出《宝安工匠志》企业家系列专访（见 A2-A7）



改革开放 40 年来，宝安企业以拼搏进取、务实奋进的精神，创造了一个又一个经济奇迹。经过长期的积淀，宝安企业得到了蓬勃的发展，成为行业的佼佼者，有力地推动了宝安经济社会的发展。

宝安区五类百强企业联合会联合《宝安日报》推出《宝安工匠志》栏目。本栏目邀请了百强会最具代表性的会员企业企业家，以他们的创业发展故事为线索，图文并茂、全方位、新视角地展现他们的创业成长历程和精神风貌，为创业者提供参考和借鉴，进一步展现“宝商”精神。

多方面开展公益、文体活动，汇聚百强核心力量



2019 年宝安标准化战略奖励政策宣贯会（见 A08）
诺普信当选 2018 “中国三农创新十大榜样”（见 A09）
欣旺达院士工作站正式揭牌（见 A10）
宝安区 16 个新部门集中揭牌（见 A12）



从模具学徒到创新深商领袖
百强会会长、三诺集团董事长刘志雄的创业路



百强会会长、三诺集团董事长刘志雄

不久前，深商总会、深圳市商业联合会携手深圳商报社，评选出了“改革开放 40 年影响中国的深商领袖”，三诺集团董事长、宝安区五类百强企业联合会会长刘志雄的名字赫然在列，成为 20 位“创新深商领袖”之一。日前，我们来到三诺智慧大厦，专访了创立三诺集团的董事长刘志雄，刘志雄讲述了自己创业道路上的不易与经验。

与模具结缘 创业第一年赚得 100 万元

1978 年，深圳迎来改革开放发展的春风。彼时，未满 10 岁的刘志雄生活在潮汕的一个乡村，由于身边的兄弟姐妹纷纷到深圳打工，而深圳毗邻香港，所以他们经常会给刘志雄带回一些新奇的物品，这是他对深圳最初的印象。原本家境富裕的刘志雄在 14 岁那年遭遇了家庭变故，父亲因车祸失去了劳动力，母亲因劳累过世，家里沉重的经济负担让他暂且放弃读书，“当时只有一个信念，就是凡事靠自己，努力赚钱重振家园。”刘志雄说，他东拼西凑了一百块，踏上了“深漂”打工生涯。

1989 年底，刘志雄来到深圳，在举目无亲的情况下，刘志雄先是进入了一家公司做了一年的文字工作，当赚足学费准备回家继续读书时，他遇到改变他一生的机遇——模具。“当时我对模具充满好奇，它是物理、工程、数学等组合在一起的技术活。”刘志雄起初去了一家香港公司工作，一年后，因为该公司迁移而重新择业。于是，刘志雄来到了一家民营企业应聘，因为年纪小，公司里的人感觉不靠谱，刘志雄就对老板说：“给我三个月时间，如果我做得好，你再给我工资。”最终，刘志雄的诚意让他如愿进入该公司。刘志雄凭借在之前积累的工作经验，他很快就从技工、组长、主管、经理逐级跃升，在深圳站稳了脚跟。

在模具行业的翻爬打滚中，刘志雄萌生了一个大胆的想法：将模具制作承包下来，既能支配自己的时间，还能多跑客户的单子。于是，他与老板协商，你接单，我承包。然后开始招学徒、招员工，帮各个工厂承包模具。“当时有一家即将倒闭的香港工厂要卖掉自己的设备，趁着这个机会，我把这家工厂

的设备租下来，拥有了自己的车间。期间，我又做总经理、又做会计、又做师傅、又做营销，借助良好的口碑，第一年就赚了 100 万元。”赚第一桶金时的情形，刘志雄依旧历历在目，“做任何一件事，都在树立你的名声和品牌。你做得好，人家才敢相信你，才敢将东西交给你。”刘志雄说。

永不言弃 用创新与信誉赢得口碑

1995 年，刘志雄有了自己的工厂，取名为“迅鸿达”，为多家全球知名音响品牌做模具加工。直到 1996 年，“迅鸿达”正式更名为“三诺”，刘志雄解释这寓意着三诺要给社会“品质·服务·价值”三个方面的承诺。三诺启动“中国声”行动，这场音响界的革命，在全国随即掀起了一股“三诺潮”，三诺勇夺销售量、销售额和市场占有率三个第一，并获得由中国电子音响协会颁发的家庭影院最高荣誉标志“A”称号。

不过，三诺上升的势头随后遭到挫折，由于公司发展迅速，很多商家争夺代理权，因此加大生产，但产品出现问题，新产品上市不到半年，便开始频频退货，造成惨重损失。刘志雄深刻意识到产品质量的重要性。在往后的日子里，刘志雄更加规范了公司内部管理及树立公司的良好信誉，更将“创新 DNA”深植于企业，让三诺重新崛起，还拓展了国际化道路，走出了一条差异化发展道路。

在刘志雄创业的十年后，三诺成功在 2007 年于韩国证券市场上市，成为了韩国历史上第一家在韩国上市的外国企业，而他因此被评为“2007 年韩国证券市场风云人物”，成为韩国证券史上获此殊荣的第一个外国人。

尽管世界贸易保护主义形势日趋严峻，但三诺始终保持着逆流而上的势头，刘志雄表示，这是三诺坚持原创精神、原创设计的结果，“创新是一个大概念，创新的维度有很多种，三诺一直以来坚持创新驱动战略，以设计创新和技术创新为双引擎，通过工业设计实现创新技术的产品化产业化。”刘志雄认为，中国目前大部分的创新都是市场驱动创新，很容易走到同质化，企业要做做大做强，就要走好总

成本领先、专业化、差异化三条道路，其中，差异化道路比较适合初创型企业起步，而差异化就是三诺的创业之基、立业之本。

同时，作为“资深创客”，刘志雄给年轻的来深创业者也提了几点建议，他认为要在某个领域获得成就，首先要树立正确的创业方向，其次要拥有自身独特的核心力，链接核心资源，同时从运营管理、团队、资金等方面要多维度去建构平台。

洞见产业新趋势 担当责任帮扶创新力量

在刘志雄的尽心擘画下，三诺开始走向一个产业多元化、智慧生活产业集团的布局。对于未来，刘志雄展现出了他的高瞻远瞩，他认为，人工智能制造是巨大的风口。他总结了未来产业有三个发展方向：一是产品从工业化走向智能化，从中心化走向场景化，从标准化走向个性化、差异化。二是随着世界从信息社会走向智能社会，物联网和人工智能新技术将催生出一个超过互联网时代百倍的 1000 亿台规模的新硬件市场。三是作为人工智能和物联网核心技术之一的智能语音，将成为下一个物联网及智能家居的交互入口热点，声觉正在开启一个新的时代，我们要像 20 年前重视视觉产业和 10 年前重视触觉产业一样，重视声觉产业。“三诺未来要抓住这个机会，构建千亿级的智能产业创新生态平台，成为该领域的领军者。”刘志雄信心满满。

如今的刘志雄身兼多职，除了是深圳市政协常委、长江商学院深圳校友会会长外，还担任了深圳市工业设计行业协会会长、深圳市物联网智能技术应用协会会长、深圳市宝安区五类百强企业联合会会长等社会职务。对此，他坦言：“压力确实有，但三诺的发展得益于改革开放，深圳为众多企业营造了良好的营商环境。所以在专业领域里，我想尽量去发挥自身的力量，共同推动深圳的产业、行业能够创新发展，回报深圳。”

刘志雄认为，一个行业协会发展壮大，靠的是协会会员企业间互助互赢，互相协同，形成化学反应。作为一位实干型企业家，刘志雄表示要“成就自己，帮扶他人”，发挥好平台的作用，积极帮助更多的创业者，大手拉小手。为了提升创客们的成功率，加速创新力的实现，三诺把自己的制造平台、供应链平台、资本平台等，都开放给了新一代创业者。

“深圳拥有许多富满活力的企业家，我觉得企业家就应该具备锐意进取的精神，持续创新的理念，合作共赢的格局，反哺产业的责任和产业报国的情怀。我一个人的力量是有限的，但只要大家携手共进，就能让深圳这个城市、让整个社会变得更好。”刘志雄说。



三诺产品展示

投稿邮箱：525653940@qq.com

宝安区五类百强企业联合会

宝安科技型中小企业 2019 年评价工作正火热开展中！
参与条件：职工总数不超过 500 人、年销售收入不超过 2 亿元、资产总额不超过 2 亿元

近日，科技部火炬中心发布了《关于开展 2019 年科技型中小企业评价工作的通知》（国科火字〔2019〕87 号）（以下简称《通知》）。为做好宝安区 2019 年度科技型中小企业评价工作，区科创服务中心已对外发布《通知》，请符合各项条件的宝安企业积极参与此项工作。

据了解，符合参与评价工作的条件为，“上年度职工总数不超过 500 人、年销售收入不超过 2 亿元、资产总额不超过 2 亿元”的企业，要求及时通过评价工作系统（www.innofund.gov.cn）提交《科技型中小企业信息表》。届时，区科创服务中心将及时对企业自评信息开展形式审查并配合市科技创新主管部门，对审查通过企业进行公示和入库。

据悉，自 2019 年 3 月 18 日起，该中心在开展国家高新技术企业认定培育工作的同时，将同步开展科技型中小企业认定培育工作，免费为企业进行申报培训、政策宣讲工作，有关安排可关注“宝安科技创新”微信公众号。同时，该中心已建立“宝安科技中小企业评价”QQ 群（188601477），符合

2019 年度科技型中小企业评价条件的企业可申请入群，工作人员将会在群内就企业咨询的相关问题集中答复。企业也可直接拨打电话（0755-83699150）进行咨询。

■相关信息

科技型中小企业评价是落实党的十九大报告提出的《科技型中小企业评价办法》任务的具体措施。全国科技型中小企业信息服务平台（www.innofund.gov.cn，以下简称服务平台）全年受理企业注册，2019 年 10 月 31 日前受理本年度企业提交的《科技型中小企业信息表》，有关企业即日起可登录服务平台进行操作以便及时取得科技型中小企业入库登记编号，登记编号当年有效。

入库的科技型中小企业可享受 75% 的研发费用加计扣除。入驻宝安区科技创新园的科技型中小企业，三年内每年发行实际租金的 50%，最高分别为 10 万元的创业孵化类科技创新企业。何为科技型中小企业？

科技型中小企业是指依托一定数量的科技人员从事科学技术研究开发活动，取得自主知识产权并将其转化为高新技术产品或服务，从而实现可持续发展的中小企业。

满足科技型中小企业的条件：

- 在中国境内（不包括港、澳、台地区）注册的居民企业；
- 职工总数不超过 500 人、年销售收入不超过 2 亿元、资产总额不超过 2 亿元；
- 企业提供的产品和服务不属于国家规定的禁止、限制和淘汰类；
- 企业在填报上一年及当年内未发生重大安全、重大质量事故和严重环境违法、科研严重失信行为，且企业未列入经营异常名录和严重违法失信企业名单；
- 企业根据科技型中小企业评价指标进行综合评价所得分值不低于 60 分，且科技人员指标得分不得为 0 分。

深圳市海外创新中心认定开始啦！
网上受理时间于 4 月 19 日截止 审定通过最高有 200 万资助

日前，深圳市 2019 年海外创新中心认定申请工作已开启，网上受理时间将于 4 月 19 日 18:00 结束，需要认定的单位尽快提交申请。

据了解，深圳市海外创新中心，是指本市注册登记的法人单位在海外建设运营的科技服务平台，发挥建立国际科技合作渠道、对接海外创新创业资源、引进海外创新人才和项目、双向孵化加速海外创新创业项目、组织承办本市相关活动和会议、宣传深圳市创新创业政策和环境等作用。此次申请为认定申请，对符合认定标准的企业等法人单位，授予“深圳市海外创新中心”牌子，并且给予不超过经审计的前期开支的 40%、最高 200 万元的事后资助。深圳市科技创新委员会对经认定的深圳市海外创新中心进行年度评价，依照评价结果给予最高 300 万元连续 5 年的资助。

办理条件要求申请单位是在深圳市或者深汕合作区内依法注册、具有独立法人资格的单位；申请单位可以单独或者联合其他法人、社会组织、个人在海外设立分支或者合资机构，从事海外创新中心的运营管理。申请单位是其海外运营单位的实际控制人。

申请深圳市海外创新中心认定的还要符合：1. 与 5 家以上海外大学、科研机构、企业、行业组织和政府机构建立紧密合作关系；2. 可支配海外孵化加速场地，国内大于 1500 平方米，国外大于 300 平方米；3. 建立具备创新中心管理、创新服务、国际技术转移服务经验的孵化服务专业团队，团队人数 3 人以

上；4. 储备 5 个以上孵化项目；5. 具有提供科技金融服务的能能力。对符合基本标准的申请单位，结合实际，由科技行业主管部门按照择优认定的原则最终认定深圳市海外创新中心。

申请表格可由申请人登录深圳市科技业务管理系统（https://apply.szsti.gov.cn/）在线填报。办理流程是：申请人网上申报——向市科技创新委收文窗口提交申请材料——市科技创新委组织或委托第三方机构审核认定——社会公示——市科技创新委下达项目资金计划——拨付认定资助经费。

网上填报受理时间为 2019 年 2 月 20 日至 2019 年 4 月 19 日 18:00。书面材料受理时间：2019 年 4 月 22 日至 2019 年 4 月 30 日。受理地点在市民中心行政服务大厅西厅 18-40 号窗口。如有疑问可拨打联系电话：88103465、88127383。

申请材料

- 1《深圳市海外创新中心认定申请书》；
- 2 申请单位营业执照或者事业单位、社会组织登记证书；
- 3 海外运营单位注册登记材料、与申请单位的关联性材料、海外运营团队名单及团队人员聘请或者服务协议；
- 4 双向孵化加速的场地情况，提供海外与国内场地的或房产证、或委托授权管理协议、或场地租赁合同；
- 5 海外引进或者孵化项目（包括科技项目、人才、

拓展服务、创新创业活动）清单及其证明材料，如孵化协议、投资协议、服务协议；

业职工生活补助、缴纳社会保险费、转岗培训、技能提升培训等相关支出。

符合条件的企业登陆市社保机构门户网站申报系统，进行稳岗补贴申报。申报截止时间为 6 月 30 日。具体途径：登陆深圳市社保局门户网站（http://szsi.sz.gov.cn）首页→进入单位网上服务系统→失业业务管理→稳岗补贴申报。

如果审核未通过，可能是因企业信息不准确导致系统无法自动比对审核，在此情况下，企业需按要求填写单位名称以及统一信用代码等信息，社保系统将与相关部门同步比对信息；若确定信息填写无误而无法通过信息比对的，请根据提示跟有关部门核实后再行申报。

宝安区五类百强企业联合会

投稿邮箱：525653940@qq.com

裕同科技董事长王华君

用创新和初心引领印刷包装行业发展



裕同科技创始人、董事长王华君

为 SONY 的合格供应商。自此，裕同科技开始着手提升软硬件水平，通过一系列管理与服务模式改革，开启了裕同科技与国际高端品牌合作之路，同时也迎来了企业的高速发展期。

在企业前进的路上，人才是企业得以长远发展的基础与保障，为此，王华君还带头创立了裕同大学，和 BG、BU 的培训管理部门，形成三位一体的立体培养体系，从不同层面为公司的管理和专业技术团队输送了大量的人才，促进印刷包装专业人才的提升和培养，助力行业向前迈进。此外，他还乐意将先进的印刷包装技术进行分享，因此他带头在公司设立了印刷科技传播馆，用于印刷专利、新产品、智能包装技术、环保材料、云包装等展示；推动企业技术专家积极参与各大行业论坛，并定期开展包装技术研讨会，与行业同仁分享印刷包装行业的先进技术、先进理念，促进同行间的交流和碰撞，推动企业和行业的进步。

面对危机主动升级转型
创新模式助企业腾飞

2008 年，受国际金融危机浪潮的

裕同科技每年投入研发经费超 1 亿元。

引领行业进入“互联网+”时代
以环保理念实现社会价值

稳抓时代发展方向，才能使企业在行业中保持先进性，在智能制造大环境下，明白这个道理的王华君开始布局智能工厂，在自动化设备引入和研发方面进行创新与突破。为了提高工作效率和质量，他还鼓励一线员工在实际生产中发现問題，并运用创新思维对落后的设备进行更新换代和升级改造，因此诞生了一大批对印刷包装设备进行改造的实用型知识产权。同时，王华君积极顺应互联网时代发展潮流，设立了云创科技子公司，综合运用云计算、大数据、物联网等技术，建立云印刷和云包装服务平台，在线为客户提供个性化包装定制服务，实现“互联网+包装”的发展模式，引领印刷包装行业进入“互联网+”时代。

印刷包装作为传统行业，王华君不仅盯紧了创新，更注重环保与社会责任，坚持产品以环保、便捷、可降解为理念进行研发，真正推动了传统行业的绿色创新发展。同时，裕同科技实施绿色印刷，推行清洁生产，采用环保材料和工艺，应用数字工作流程，为客户设计与提供绿色解决方案，实现制造全过程的绿色环保，从而打造低碳的“绿色工厂”。这不仅节约了公司运作成本，提高了公司生产效益，更是大力推动了社会环保事业，实现了经济和生态发展双赢。

王华君表示，未来，他将继续带领裕同科技专注行业内创新科技的研发，快速推动基于工业 4.0 的制造及云端智能包装商业模式在全国各生产基地的普及，并利用裕同科技在新材料领域的研发成果，持续创新，推动企业与行业的长远发展。



裕同科技设计作品展示

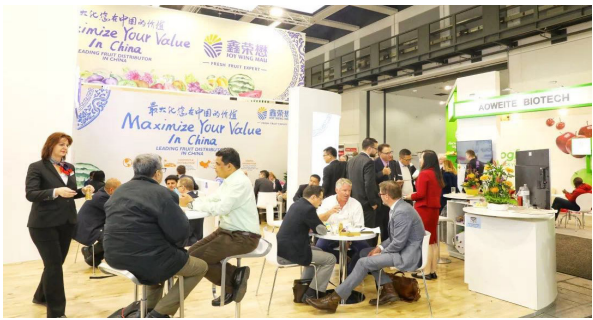
华讯方舟集团再次亮相《新闻联播》

太赫兹系列产品获科技界关注

2 月 18 日 19 时，由华讯方舟集团自主研发的 CCT-2800R 光纤式太赫兹时域光谱仪荣登《新闻联播》头条，“粤港澳大湾区：全力打造科创引擎”的新闻报道中。并在随后的央视新闻频道和财经频道进行了多次播放。此次中央电视台各个频道的大量报道，不但使得“太赫兹”这个略显冷僻的科技名词得到了一定的热度，也使得华讯方舟集团研发的太赫兹系列产品得到了粤港澳乃至全国科技界的重点关注。荣登《新闻联播》的 CCT-2800R 产品是一款便携式多功能光纤式太赫兹光谱仪，和目前市场上的太赫兹光谱仪

佳沃鑫荣懋亮相柏林国际果蔬展

再现中国果业领航企业风采



佳沃鑫荣懋展位座无虚席

相比，其优点在于体积小、便携，可以用于薄膜厚度检测，可同时涵盖：提供特征化的应用组件、为特定场景设计有针对性的解决方案、为用户提供高精度的光谱信息和成像信息；产品体积小型化，质量轻便化，利用自研的光纤色散补偿技术将光路简洁化，从而减小系统的体积和质量；开发多功能人机交互的软件界面，用户可根据自身需求修改参数，合理调整；加入自研的信号处理算法，提高信号的稳定性和光谱信号准确度和厚度测量精度等特点。广泛适用于如军工、高端制造、生物制药等行业领域。

2 月 6 ~ 8 日，全球最大、世界一流的果蔬贸易展会——2019 柏林国际果蔬展览会盛大开展，宝安区五类百强企业联合会常务副会长单位佳沃鑫荣懋集团派出代表团再度亮相这一水果行业世界盛事。

作为中国最早规模化海外水果投资布局的企业，佳沃鑫荣懋已连续征战柏林国际果蔬展，向全球同行展示中国果业领航企业的风采。本届展会共吸引来自 90 多个国家和地区的超过 3200 家企业参展，展示整个新鲜果蔬产业链上各个环节的产品，共迎来 130 多个国家和地区的 78000 余名专业买家和观众，规模空前。

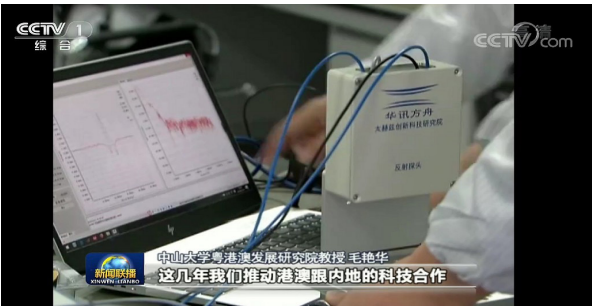
佳沃鑫荣懋集团今年继续以“最大化您在中国市场的

欣旺达院士工作站正式揭牌，推进产学研合作

3 月 28 日下午，欣旺达电子股份有限公司举行院士（专家）工作站揭牌仪式，中国科学院院士陈军将携团队进驻该站，结合欣旺达在锂电池模组的领先地位，组建先进电池联合实验室，研究新型锂、钠电池关键材料与技术，打造电池行业的创新发展新标杆。中国科学院陈军院士、深圳市科协党组书记林祥、宝安区副区长高志远、宝安科创局局长于剑锋以及欣旺达创始人王明旺先生、普瑞赛思总经理姜久春，欣旺达研发中心首席技术官徐智慧、总裁助理尹庆玲、电芯研究院副总经理夏林威等出席揭牌仪式。欣旺达电芯研究院副总经理夏林威在揭牌仪式上介绍称，工作站充分发挥了欣旺达与陈军院士研究团队在锂离子电池材料与新型储能材料产业领域内的科研优势。欣旺达后续将

加大对院士工作站以及联合实验室的建设，为材料和电芯研发提供强有力的支撑，提升欣旺达电池产品的核心竞争力。此次院士工作站的揭牌，是欣旺达实施自主创新战略之一，意味着欣旺达迈进了一个新的里程碑。欣旺达创始人王明旺先生表示，欣旺达二十多年一直专注于锂电池的研发、生产、销售，建立院士工作站后，将有助于加速高校科技成果转化，帮助公司将产品做细、做透、做好，赢得市场和客户的认可，为国家新能源产业的发展及深圳市新能源产业的推进做出更大的贡献。

陈军院士也表示，他的人生就是一个电池的人生，一直在电池领域深耕学习。今天与欣旺达合作是新的起点，接下来研究团队将与欣旺达共同拥抱创新、迎接未来、引领未来，继续加强基础研究和对企业的合作，推动自主创新



华讯方舟集团自主研发的 CCT-2800R 光纤式太赫兹时域光谱仪荣登《新闻联播》

未来，华讯方舟集团还将以建设成为国际一流的太赫兹科技中心为导向，不断推动知识、技术、产品与产业的深度融合。

价值”为展览主题，在展馆核心位置设下专区，吸引世界各地的果蔬业界专业人士到访，展位内座无虚席，为全球合作伙伴提供全渠道服务。佳沃鑫荣懋集团立志成为一家“链接全球核心水果资源、提供全渠道专业服务的平台型企业”，以开放合作的心态，与全球顶尖的水果企业、行业协会结为战略合作伙伴，已成功构建部分优质水果稳定的全球供应链。

据悉，近年来，佳沃鑫荣懋集团越来越多出现在世界范围的大型果蔬行业展会，在世界的舞台上进一步展现着自己的优势；深刻了解中国的消费者，在水果全产业链上，如种植研发、采后加工、全球采购、物流仓储、渠道销售、品牌推广，都有专业的服务团队，集团有足够的能、实力和信心，为全球合作伙伴提供更全面的服务，让全球合作伙伴的产品在中国市场更好地销售推广，把世界的好水果带到全中国。

新技术的落地。接下来，欣旺达将充分整合优秀资源，发挥院士工作站在高端人才引领和技术研发方面的优势，专注做好品质和产品，为公司在高新技术领域取得新突破提供新的动力。



欣旺达院士工作站揭牌仪式

利申请的时间为 2013 年底）就已经在美国市场上应用。“纽约曼哈顿时代广场的可口可乐屏，吸引着无数中外游客的驻足观看，成为时代广场的一抹亮色。这块显示屏是由元亨光电在 2012 年开始研发设计的，而该产品的设计就具备了原告公司提出的两项专利特征，足以证明元亨在这两项技术上的实际应用领先于原告公司。”元亨光电相关负责人表示。

另一家百强会会员企业联建光电则表示，此次“337 调查”的胜利，无疑给饱受中美贸易战的中国 LED 企业打了一剂强心剂，但是也给我们敲了一记警钟。在风云诡谲的市场经济中，联建光电要做好 LED 显示行业的排头兵，必须要持续创新，完善知识产权保护体系，为中国品牌强国的宏伟战略添砖加瓦。

十余年来，联建光电深耕数字显示设备市场，充分洞察用户需求，不断进行新产品的开发与工艺完善，注重知识产权和专利保护，目前已授权的国家专利有 230 余项，产品远销海内外上百个国家和地区，为全球各地多个政府、司法、军队、广电、交通、企业等客户提供量身定做的 LED 显示系统解决方案。而为了扩大全球市场，联建光电还实施营销网络本地化服务，打造了上万块大屏案例，在美国成立分公司，并打造了美国 NBC 广播电视台、华盛顿电视台演播厅 LED 显示系统等一系列经典项目，其产品和服务备受客户的认可，联建光电 LianTronics 在海外市场已成为 LED 显示高端品牌。

名词解释

337 调查，是指美国国际贸易委员会（United States International Trade Commission，简称 USITC）根据美国《1930 年关税法》（Tariff Act of 1930）第 337 节（简称“337 条款”）及相关修正案进行的调查，禁止的是一切不公平竞争行为或向美国出口产品中的任何不公平贸易行为。

美国公司撤诉，中国 LED 显示屏企业“337 调查”案尘埃落定

百强会会员企业实力保卫中国智造

据悉，日前美国国际贸易委员会（ITC）就 LED 显示单元及其组件“337 调查”案作出终裁，同意申请人撤诉，终止该案调查程序。我国企业在 LED 显示单元及其组件“337 调查”案应对中取得了胜利。至此，在行业内外引发强烈关注的“337 调查”案尘埃落定。涉案的百强会会员企业如洲明科技、联建光电、元亨光电等企业在近日陆续对外公布这个好消息。

紧密抱团积极应对 对方撤诉收场

2018 年 3 月 27 日，美国超视技术（Ultravision Technologies）有限公司依据《美国 1930 年关税法》第 337 节规定，向美国国际贸易委员会提出申请，指控企业包括百强会会员企业洲明科技、联建光电、元亨光电等 11 家中国企业对美国出口、在美进口或在美国销售的 LED 灯驱动及其组件（Certain Light Engines and Components Thereof）侵犯其专利权，请求美国国际贸易委员会发布普遍排除令和禁止令。事件发生后，相关企业未掉以轻心，紧密抱团，在第一时间内向政府相关部门、行业协会等说明情况，并聘请在应对“337 调查”方面有丰富经验的律师团队，进行应诉。中国光学光电子行业协会 LED 显示应用分会也在第一时间发声并牵头组织力量应对，促使以往碰到海外贸易摩擦常常“各自为战”的中国 LED 显示屏企业“拧成一股绳”。正是由于中国 LED 显示屏企业的应对策略得当，中国 LED 显示屏企业成功向 ITC 证明了相关技术是中国 LED 企业自主研发并先使用等事实。最终，2 月 21 日，ITC 发布终裁公告，宣布不对行政法官的初裁进行复审，终止该案调查。此次胜利，既是中国 LED 显示屏企业的胜利，也是中

百强会会员企业敢于亮剑 技术创新创业先行

据悉，此次并非百强会会员企业洲明科技首次应诉美国“337 调查”，2008 年 3 月，美国国际贸易委员会就曾立案对中国四家 LED 企业进行调查，当时洲明也是率先站出来应诉，通过不懈努力最终达成优势和和解，使中国 LED 产业的普遍排除令警报得以解除。据悉，洲明历来高度重视研发创新及知识产权体系建设，迄今获得专利 984 项，产品与技术创新多次创业业先河，其 LED 显示屏更是获评国家工信部中国制造业“单项冠军产品”。洲明相关负责人表示，此次“337 调查”保卫战的胜利充分证明了科技创新的重要性，中国企业想要走向世界，一定要有面对国际贸易壁垒的勇气和敢于靠自身实力亮剑的气魄。

另一家百强会会员企业元亨光电则表示，这次案件原告主要是基于其两项专利提出立案调查申请，而事实上，该公司所拥有的两个专利（Modular Display Panel）以防水为主要诉求点，并无实质性的保护效能，该专利对中国 LED 显示屏企业出口美国并无实质性的约束和伤害。更重要的是，元亨产品早就已经打入了美国本土市场，而多款具有该专利特征的 LED 显示屏，也早在其专利提出申请之前（原告公司提出专

专访鑫荣懋总裁张剑
水果是我永生追求的事业



深圳市鑫荣懋农产品股份有限公司总裁张剑

1997 年来到深圳特区时，深圳市鑫荣懋农产品股份有限公司（以下简称鑫荣懋）总裁张剑的心中，是有目标、有抱负的，那一年他无意中进入水果行业，原本只是想作为立足深圳的一个权宜之计，可没想到这一权宜下来，却将一份工作做到了现在，更没想到做到了今天的规模。来深圳二十二年，深耕唯一一个行业、唯一一家公司，张剑见证与经历了中国水果行业的成长，也见证与经历了自己从一个最初的业务跟单员到现在公司总裁的成长。

偶然进入水果行业 一干就是 22 年

“如果要用一种水果形容我自己，我觉得自己像榴莲，外表至坚，内心至柔，以天下之至柔驰骋天下之至坚。”张剑选择用水果之王榴莲来比喻自己，一是认为榴莲跟自己的个人特征很像，他没有很漂亮的外表，不是一个外向、善于跟外界打交道的人；二是榴莲的结果周期很长，就如同他在水果这个行业一直以来的积累。

1997 年，张剑大学毕业后，来到了深圳，那时他拒绝了留校任教的机会，怀着梦想与一腔热血只身来到深圳打拼，临近春节，深圳像一个空城，为了省钱他借住在朋友的一间宿舍里，寻找工作机会。受香港电影影响，张剑一直向往在港片里看到的西装革履的精英形象，他觉得深圳离香港很近，自己学的又是国际贸易，一定可以在深圳谋得一份高大上的职业。可直到全副身家只剩 60 元钱了，张剑还是没有找到一个合适的工作。偶然的机

会，张剑在一个公交车站旁边看到了鑫荣懋前身公司的招聘，招一个业务跟单员，抱着“柳暗花明”的心理，张剑去面试了，而当时面试他的正是鑫荣懋的董事长廖懋华。

三天后，正当张剑身上的钱快花光的时候，张剑接到了鑫荣懋的录取电话。“就这样偶然的机会，进入了鑫荣懋，在没有太多选择的情况下选择了水果行业。”当时的公司加上司机和做饭的阿姨一共只有八个人，这跟张剑设想的“高大上”工作相距甚远，因此他并没有打算长久做下去。“那个时候我想做一年多，干好了就不干了，还是梦想去大企业发展。”张剑说。

做了一年多的跟单员，廖懋华要张剑去接触市场，去做销售。原本考虑想换工作的张剑抱着试试看的心态又开始接触销售工作，张剑觉得销售是一个非常具有挑战的工作，想着销售做好了再去换工作吧。“殊不知水果行业是个魔咒，一旦进入就一生很难逃离。”慢慢地，张剑感觉水果行业对一个从业者来说有无数的挑战，之前说干好了就不干了，但是他觉得自己一直都没有干好，而一件事情做得越久，它渗入你的生活就越深，无论是去超市、去餐厅，还是去国外，张剑都会去关注水果。直到现在张剑说：“我只愿意做水果，也只想做好水果。水果不仅是一门生意，更是我永生追求的事业，它承载了我的梦想，记录了我的青春。”

提升慈善产业发展 授农民以“渔”

来深圳二十多年，张剑坦言鑫荣懋董事长廖懋华对自己的影响最大，“无论是做人还是做事业，他对我的影响是巨大的。当时老板的一句话，用读书人的思维做水果，会和传统模式有什么不同，让我做到了现在。”也是这句话指引了张剑一步步去落实发展业务，从一个小小的跟单员做到了现在总裁的位置。张剑总结，干一行就要热爱一行，要干，就要干出点模样

来。一是要诚恳、诚实，二是要勤奋，做到了这两个基本点离成功便不远了。鑫荣懋是民营企业，会受到资金和人才的限制，张剑告诉记者，企业规模发展壮大，得到了政府很大的支持，鑫荣懋现在无论在资金方面还是人才储备方面都做了很多的准备。同时，为了履行企业的社会责任，鑫荣懋近年来也一直热心公益事业，已连续十年为区福利院捐献爱心礼品，慰问老人。在张剑看来，这些慈善活动都是一些基本的慈善，怎么提升慈善产业的发展，造福更多农民，使这个产业能够持续发展，这才是最大的慈善。十年前，鑫荣懋就联系各种专家在福建、云南、山东做了很多的工作，教农民怎样去种植柚子和柑橘等水果，教他们怎么防范农残，提升食品安全。“我觉得教他们去种植，这是一个企业应该做的社会慈善，不单授人以鱼还要授人以渔。”

三驾马车驱动 推动中国果业发展

鑫荣懋是中国年经营总额近 100



首届中国国际进口博览会上，鑫荣懋展位前摆放的各式水果琳琅满目

亿元的水果企业，与南非领先水果企业——Capespan、全球领先奇异果企业——Zespri、智利浆果巨头——Hortifrut、新西兰果蔬巨头——T&G 等企业结为全球战略合作伙伴。2014 年，鑫荣懋被评为广东省农业龙头企业，同年被评为深圳市宝安区“十二五”期间首批“重点民营中小企业成长计划工程”企业，2018 年，鑫荣懋被评为农业产业化国家重点龙头企业，也是宝安区唯一一家农业产业化国家重点龙头企业，连续多年被宝安区评为服务业百强企业、纳税百强企业、民营百强企业、出口百强企业。目前，鑫荣懋已经成长为广东企业 500 强、广东民营企业 100 强、深圳百强企业。近年来，鑫荣懋不断创新商业模式，响应“一带一路”倡议，推动沿线水果进出口贸易，引领中国果业向现代化、国际化转型升级。

“谁也不会想到，在深圳没有很多耕地、没有农业和有效资源的城市里面，成长出一家世界级的中国领先的水果企业。”张剑告诉记者，公司未来五到十年的发展主要来源于三驾马车驱动，第一驾是通过渠道的驱动，无论是传统的大分销渠道，还是现代商超的渠道等等，都能做到比较领先；第二驾马车是未来鑫荣懋将在中国七个一线城市建立配送中心，通过冷链的硬件设施的强化，使公司的冷链更专业、更有效；第三驾马车是品牌的驱动，“我们公司有一个价值观，就是提升中国果业的发展，中国从产量上基本上很多水果产品都遥遥领先，但水果的品质和品种远远落后发达国家。未来的二十年正是农业、农产品、水果行业的一个很大窗口。鑫荣懋作为水果行业的领先企业，想通过自身的努力，来推动中国果业的发展。”张剑举例，鑫荣懋现在在云南投资的蓝莓基地，便利了全世界最先进的无土栽培技术，同时引进了世界上最先进的品种来种植。三年以后，中国种植蓝莓的水平可能就和最发达的国家同步了。下一步，鑫荣懋会逐步把全球最先进的品种、种植技术引到中国，使中国的消费者，也能够享用全世界最好的水果。

三诺获评“改革开放 40 周年 深圳民营经济突出贡献企业”

1 月 4 日，深圳市工商联（总商会）七届四次执委（理事）会在市民中心 B 区大礼堂召开。会上，市工商联（总商会）对曾获得“世界 500 强”、“中国民营 500 强”、“广东省民营 100 强”的优秀企业代表三诺等 55 家单位授予“改革开放 40 周年深圳民营经济突出贡献企业”称号。

会议指出，2018 年市工商联充分发挥桥梁纽带作用，紧紧围绕中心服务大局，牢牢把握两个健康工作主题，坚持政治建会、团结立会、服务兴会、改革强会，推动新时代工商联各项改革发展任务在新起点上破题起步，各项工作取得新进展。27 家深圳企业入围中国民营经济 500 强，40 家深企成为广东民营企业 100 强，打造了中国民营经济的“深圳样板”。

宝安区五类百强企业联合会会长单位三诺集团，成立 22 年来一直坚持“设计原创”精神，以设计思维驱动企业创新发展，以技术创新和设计创新为引擎，不断探索和创新企业的发展模式，从“产品、用户、

组织、社会”四大维度，打造“设计创新 4.0”战略，打破传统封闭的组织架构，构建完整的创新创业创投生态系统。在 1.0 维度三诺工业设计中心取得了全球设计机构排名第 13 名的好成绩；在 2.0 维度三诺全球独创 OPM 商业模式，为客户提供一站式的差异化产品整体解决方案，入选中国人民大学商学院企业创新典型案例“三诺之道”；在 3.0 维度开放链接，打造生态链平台企业；在 4.0 维度发扬企业家精神，承担企业家责任助力国家战略。

三诺践行设计创新战略，从上世纪 90 年代的一个小厂，成长为了今天的以“智慧生活”为核心的国际化科技产业集团，并上榜“深圳企业 100 强”、“中国制造业企业 500 强”。三诺董事长刘志雄表示，深耕实业收获的累累硕果可以说是得益于改革开放，得益于深圳开放平等、海纳百川、宽容失败、鼓励创新的深厚土壤和良好氛围，三诺人感恩这个伟大的时代和伟大的城市。未来，三诺将和所有的优秀企业一起，继续秉承锐意进取的决心、持续创新的



“改革开放 40 周年深圳民营经济突出贡献企业”牌匾

信念，合作共赢的格局、反哺产业的责任、产业报国的情怀，在社会主义市场经济大潮中坚持高质量发展，积极履行社会责任，为深圳的下一个 40 年，为这个城市新的辉煌贡献力量。

诺普信当选 2018“中国三农创新十大榜样”



诺普信董事王时豪代表企业作报告，在会议现场广获赞誉

2 月 24 日，2019 中国三农发展大会在北京召开，大会揭晓了 2018“中国三农创新榜十大榜样”，百强会会员企业诺普信作为宝安唯一的企业代表，以“‘智慧 +’推进农业社会化服务向 3.0 版迭代升级”当选 2018“中国三农创新榜十大榜样”，全国人大农业与农村委员会副主任委员刘振伟为其颁奖。

为迎接新的时代，诺普信勇于创新，2013 年，提出了工作于农户，服务于农户，致力于将全国最优秀的农药制剂商，打造成为遥遥领先的农业服务商。2015 年，又孵化了“田田圈”平台，率行业之先，全面发力农业社会化服务。经过几年来不断迭代、升级，诺普信从简单供应农资产品的农业服务 1.0 时代，到作物种植全程解决方案的农业服务 2.0 时代，再到特色作物全产业链服务的农业服务 3.0 时代，实实在在地走出了一条独具特色的农业服务发展之路。

据了解，中国三农创新奖是中央级媒体旨在在全国范围内寻找先锋的坐标、发现榜样的力量而设置的中国三农领域最高奖。此次当选十大榜样，是对诺普信创新发展的最大肯定。未来，诺普信将继续坚守初心、创新不止，为创建中国遥遥领先的农业服务平台而努力奋斗，全力以赴去实现“农业不再落后、农民无比幸福”的伟大使命。

顺丰数据灯塔获邮政行业首届科学技术奖一等奖

近日，2018 年度邮政行业首届科学技术奖完成评选并进入公示，顺丰数据灯塔凭借在智慧物流领域大数据分析服务的创新性探索与成功实践，获评一等奖。

据了解，该奖项旨在奖励邮政、快递领域技术研发、重大工程和政策研究等科学技术活动中成效突出、意义重大、影响深远的项目。顺丰数据灯塔融合了海量顺丰内外部数据，运用大数据计算与分析技术，聚焦快件、消费者、商品，是帮助企业进行物流和仓储分析、决策、优化的智能物流运营分析平台。

据顺丰有关负责人介绍，在以前，传统行业只能依赖日常经营报表进行管理决策，时效滞后，无法抢占市场先机，难以获取最全面最精细化的用户画像，无法做到精准营销和解决供应链上下游难题，落地效果也不够场景化、不够全面。而数据灯塔的创新推出，融合了顺丰 20 多年来沉淀的快递、仓储、“最后一公里”及其他各类数据，很好地解决了这些难点，让大数据发挥大价值，让智慧物流更贴近客户。

2019 年，是顺丰数据灯塔对外开放服务的第三个年头，将继续致力为顺丰供应链上下游客户提供大数据相关延伸服务。据悉，顺丰大数据平台计划密集推出各类大数据服务，如“丰幕大屏”，通过数据可视化呈现，终端客户无需开发即能拥有实时直观的全景动态数据展示大屏，让活动分析更高效；同时，还有“灯塔仓储 +”优化服务升级，作为顺丰仓储服务配套，提供实时仓内监控，让客户轻松实现数字化掌控进销存动态。此外，“供应链优化”服务能通过大数据与人工智能技术的结合，在销量预测、智能分仓、调拨补货等供应链应用场景下，客户再也不用拍脑袋决策，真正可做到有的放矢。未来，顺丰数据灯塔还将基于技术能力的沉淀，加强平台化能力建设，将经过实践验证的物流能力对外输出，为客户智慧物流领航。

经过多年的自主研发，顺丰已经建成了大数据整体生态系统，成为顺丰天网、地网、信息网的“粘合剂”。目前，顺丰大数据平台已完成数据采集与同步、数据存储与整合、数据分析与挖掘、机器学习、数据可视化等平台的构建。在建设底层平台的基础上，顺丰结合大数据与人工智能技术，广泛应用于速运、仓储、冷运、医药、商业、金融、国际等业务领域。此外，顺丰还建设了包括智慧管理平台、智能决策平台、物联网实时监控平台、智慧仓储系统、数据灯塔等一系列大数据产品和系统，不断取得技术创新及产品突破，标志着顺丰信息化的进一步发展。

元亨光电荣获“2018 新三板最具投资价值企业”

日前，面向中小企业的“2018 年新三板企业投资年会暨中小企业 CEO 峰会”在深圳盛大开幕。在此次峰会上揭晓的“2018 新三板最具投资价值企业”的名单中，百强会会员企业元亨光电获此殊荣。

本次峰会汇集了近 30 个不同行业、200 多位企业家、500 多家投资机构。峰会现场除了有重磅嘉宾论剑新三板以外，还有新三板权威榜单发布，同时揭晓了“2018 新三板最佳投资机构”“2018 新三板新锐企业”及“2018 新三板最佳董秘”等多项重量奖项。其中，宝安企业元亨光电荣获“2018 新三板最具投资价值企业”。2018 年，随着新三板存量改革陆续出重拳，市场发展迎来了新起点。全球局势瞬息万变，资本市场改革陆续出台，资本大环境持续收缩。在此形势下，元亨光电相关负责人表示，中国经济进入换挡期，新一轮的企业转型浪潮来临，将继续凭借自身强大的科技研发技术，不断创造自身价值。



宝安举办政策宣贯会 引导企业向标准化提升 2019 年宝安标准化战略奖励政策宣贯会

为鼓励和引导宝安区企事业单位参与标准化工作，加快建设“湾区核心、智创高地、共享家园”，指导企业做好 2019 年宝安区实施标准化战略奖励申报工作，3 月 5 日，深圳市市场监督管理局宝安分局标准计量科举主办，宝安区五类百强企业联合会协办的 2019 年宝安区实施标准化战略奖励政策宣贯会，近两百名五类百强企业及知名企业代表参加了宣贯会。目前 2019 年宝安标准化战略奖励已于 2019 年 3 月 31 日结束申报。

会上，宝安邀请了深圳市标准技术研究院专家对《宝安区关于创新引领发展的实施办法》及配套操作规程，以及对 2019 年标准化奖励申报要点、流程进行了详细解读。最后，授课专家及标准计量科

工作人员与参会人员进行了互动交流，解答企业在申报过程中遇到的实际问题。参会企业纷纷表示，本次政策宣贯会很及时，更有针对性，既开拓了企业标准化战略思路，也提高了企业实操能力。

近年来，深圳市市场监督管理局宝安分局标准计量科不断加大标准工作宣传力度及奖励扶持力度，奖励政策顺应深圳市标准化工作发展方向，成效显著。2018 年，宝安区标准化战略奖励 131 项，同比增长 75%，其中标准研制数 114 项，同比增长 68%，通过政策扶持极大地提高了辖区企业参与国际国内标准研制的积极性，提升了企业标准化管理水平及企业竞争力，加快了宝安智造产业的发展。

心手相牵 汇爱前行 百强会走进区社会福利中心



2019 年 1 月 16 日，在百强会各爱心企业的无私奉献中，由百强会公益委员会牵头的以“心手相牵 汇爱前行”为主题的宝安区五类百强企业联合会新春公益活动在宝安区社会福利中心举行。

宝安区五类百强联合会会员单位三诺集团、广兴源、鑫荣懋、倍通供应链、正宏创新、伟创力、信维通信、信立泰、古河电工、中保国安共同向区福利中心赠送了食品、衣物、日用品等近 5 万元的物资物资。

一大早，各认捐会员企业代表就早早地来到区福利中心，送物资、搬运物资，用行动彰显百强企

业的爱心，用热情传递无私奉献的精神。宝安区福利中心的孩子为了表达对来访企业的感谢，给大家带来了一首《雪绒花》钢琴弹奏，弹进大家的心弦。孩子们最后用一首有爱的《感恩的心》手语舞表演，为本次“心手相牵，汇爱前行”新春公益行活动画下圆满的句点。

宝安区五类百强企业公益委员会主席、广兴源董事长黄耀文在讲话中表示，百强会认真践行公益责任，着力引导区内五类百强企业、龙头企业回馈宝安社会，为公益事业贡献力量。

宝安区社会福利中心副主任蒋技科对百强会一行的到来表示热烈的欢迎。她表示百强会在各个重要的节日、定期向福利中心的孩子送物资、献爱心，这种无私奉献的精神让孩子们感受到温暖，更体现出宝安区百强企业的无私大爱和强烈的社会责任感，她代表社会福利中心、代表所有的孩子们对百强会、对各爱心企业表示由衷的感谢。

本次活动秉承着百强会公益委员会一直以来的“更紧缺、更实用、更有效”的原则，在活动前期与区福利中心进行了一系列的沟通，最终根据孩子当下



宝安标准化战略奖励政策宣贯会

最紧缺的物资列出清单，并发起公益招募令，呼吁企业自愿认捐物资，为孩子们春节增添一丝关爱。

活动自发起后，便受到了会员企业的一呼百应，共 10 家会员企业认捐了需求清单物品，认捐物品惠及孤儿院预 300 名儿童。并由企业代表亲自送到福利中心。其他会员企业也纷纷表示希望能够更多的参与到这样充满爱心和奉献的公益活动中来。

心手相牵，汇爱前行！再次感谢所有爱心企业的参与和奉献！公益之路，爱不止步，百强会愿与所有百强企业一起携手前行！

深圳市广兴源投资发展有限公司 深圳市鑫荣懋农产品股份有限公司 深圳市倍通供应链服务有限公司 深圳市正宏创新企业管理有限公司 伟创力电子设备（深圳）有限公司 深圳市信维通信股份有限公司 深圳信立泰药业股份有限公司 古河电工（深圳）有限公司 中保国安集团有限公司	捐赠企业名录 (排名不分先后)
---	--------------------

“三诺·宋凰杯 2019 迎新第 1 跑”，百强跑团元气迎新年！

2019 年 1 月 1 日由百强会会长单位三诺集团、宋凰茶业、腾讯大粤网主办的“三诺·宋凰杯 2019 迎新第 1 跑”圆满举行！3000 名跑者大步奔向深圳湾，来自百强会的近 30 名会员企业代表通过百强会报名参与了本次 2019 迎新第 1 跑，以奔跑的方式向大海许愿，向新年祈福，向深圳的城市建设者致敬，向充满创新活力和生命力的深圳致敬！



怀揣梦想 勠力前行 带领企业做到世界第一 鹏鼎控股“掌舵人”沈庆芳接受专访，浅谈企业经营理念



鹏鼎控股（深圳）股份有限公司董事长沈庆芳接受媒体专访

流水潺潺沿弯曲蜿蜒的河道流淌，鹏鼎控股（深圳）股份有限公司依山而建，伫立在茅洲河燕罗段河畔。鹏鼎控股“掌舵人”沈庆芳带领 4 万余人的强大团队，在这里创造了一个又一个奇迹，做到了世界第一。

鹏鼎控股与宝安的缘分始于 1999 年，由富葵精密组件（深圳）有限公司整体变更设立，主要从事各类印制电路板的设计、研发、制造与销售业务。产品广泛应用于通讯产品、计算机、消费性电子及各类 3C 电子产品。

2005 年，沈庆芳接任公司董事长，在他的带领下，公司以“发展科技、造福人类，精进环保、让地球更美好”为使命，运用先进的研发技术，配合高效率、低成本的运营手段，构建出一个体系完善、布局合理的 PCB 产供销体系，现已成为业内极具影响力的重要厂商之一。截至 2018 年底，已获得国内外授权专利 600 余件。根据 Prismark2018 年 2 月报告统计的以营收计算的全球 PCB 企业排名，公司已成为全球第一大 PCB 生产企业。

谈企业发展 调兵遣将 运筹帷幄

今年是沈庆芳成为鹏鼎控股当家人的第 14 个年头。公司发展过程中的每个重要时间节点，每一件大小事务都深深印刻在他的脑海里。谈起自己的“孩子”，他仍坚守着刚刚加入这个团队时的美好初心，眼睛里透露着坚定、信心。

“阿里山上的神木之所以大，是 4000 年前种子掉到土里时就决定了。”沈庆芳认为鹏鼎控股之所以能做到世界第一并非偶然，他拿出自己于 2006 年描绘的企业发展规划图，在这张规划图上可以清晰地看到他的经营规则、经营愿景、经营目标、经营策略、经营执行等等。“我在 2006 年便定下了要做‘世界第一’的目标，当时我的团队及合作伙伴都是半信半疑的态度。但不要紧，团队的领袖要做的就

改革开放 40 年来，尤其是近一二十年，中国开始形成全球电子科技产业最完善的产业链；第四个是中国人的素质越来越高，以后我们要走上工业 4.0 或者智能生产的道路，我们就需要素质更高的员工，而不是只是多人作业来解决问题，做企业绝对不能有松懈的一天。”

沈庆芳对于企业的管理坚持“多点过河，一步到位”的原则，而坚持创新研发一直是公司实现行业领先地位的不二砒码。鹏鼎控股高度重视研究开发工作，在深圳设有研发中心，同时积极推进产学研相结合的模式，先后与台湾工业技术研究院、台北科技大学、台湾成功大学、台湾清华大学、台湾中兴大学及中原大学等多所台湾地区知名学府及研究机构进行合作开发。同时还与清华大学深圳研究生院、北京大学深圳研究生院、中山大学、哈尔滨工业大学（深圳）、深圳大学等国内知名高校开展产学研合作。截至 2018 年底，公司已获得授权的专利数为 609 件，其中在国内已获得授权的专利数为 261 项，在中国台湾地区获得授权的专利数为 255 项，在美国获得授权的专利数为 93 项。

同时，沈庆芳坚持与世界一流的客户合作，他相信唯有这样，才能让技术上的创新不断碰撞，促进企业不断进步。“2005 年至 2006 年期间，摩托罗拉是我们公司最大的客户；到了 2007 年至 2008 年期间，诺基亚成为了我们最大的客户；而今，苹果公司是我们最大的客户。”沈庆芳说：“鹏鼎控股成为苹果公司供应商已逾 8 年。”

凭借自身领先的研发实力、大批量供货并及时交付的能力、优质稳定的产品质量以及卓越的企业管理水平、完善的环保布局、良好的社会形象，鹏鼎控股成功进入众多国际领先品牌客户的合格供应商体系，主要大型客户包括苹果、微软、谷歌、诺基亚、索尼、OPPO、vivo、鸿海集团



鹏鼎控股（深圳）股份有限公司厂区

谈科学管理 多点过河 一步到位

沈庆芳说：“我认为中国是最好的投资地点，第一个原因是中国政府的效率与执行力，是全世界最好的；第二个是基础设施建设；第三个是中国

用实干诠释工匠精神
大族激光智能装备集团总经理陈焱的深圳奋斗史



大族激光智能装备集团总经理陈焱

迎着改革开放 40 周年春风，在宝安经济发展的历史长河里，涌现出了一大批优秀的企业及扎根宝安的企业家。当中，烙着“中国制造”印记的大族激光，如今已成为民族工业闪耀世界的“大国重器”。作为大族激光发展进程的见证者和激光行业的领军人物，大族激光装备集团总经理陈焱一直备受瞩目。日前，这位传奇“工匠”在接受专访中，向我们讲述了他在深圳的奋斗史。

埋头苦干
南下“深漂”闯出一片天

1972 年出生的陈焱，是湖南衡阳人。高考时，努力、好学的陈焱分数达到了上海交大录取线，但由于所报的计算机专业太热门而与上海交大失之交臂。最终，陈焱被调剂到湖南大学机械制造专业。四年的大学生涯，让内向的陈焱不仅在专业及课外活动中培养了较强的综合能力，也让他的思维方式变得开阔起来。毕业之际，外出闯荡的湖湘文化驱使着陈焱在择业“三岔路”作出了选择，他放弃了下乡挂职当副镇长，也不打算留校继续读研、读博，而是笃定一人背起行

自己的人品和大族激光的技术实力赢得了一方口碑。“做销售要想干出成绩，就要说得多、睡得少、走得远，这才是一个实干者应有的样子。”陈焱说。

一心一意
做好做实实体经济

陈焱原本可以在福建安逸地“收割”多年的劳动成果，但在 2008 年，公司受金融危机影响，当时的切割事业部在经营上问题重重，高云峰董事长不得已召回陈焱。陈焱二话不说返回深圳，把这个别人眼中的“烫手山芋”接了下来。“当时自己心里也是没底，为了甩开膀子干，就给自己划了两年时间线，如果没有明显起色，马上走人。”陈焱回忆道。

走马上任后，陈焱发现自己还是低估了实际问题的严重性及解决的困难程度，公司销售不到一个亿，就亏损七八千万。为了思量如何改进，陈焱当时压力大得整整两个月都辗转难眠。最终，陈焱决定挥动改革“三板斧”——整合业务、重塑市场声誉、整顿人事制度。在开始清库存时，虽然库房里的机器都是靠真金白银生产出来，但没用的东西只能报废掉；为了求精，陈焱把原来的几十款产品，砍成只剩下五款；与供应商谈判，对供应品质提出了高要求，同时承诺给供应商及时付款，重新建立起一套与供应商互信、互惠、互利的战略合作体系。事情一桩接一桩，那段时间，陈焱总是最早到办公室，最晚才离开。就这样，大族激光在兢兢业业中和时间打硬仗。2009 年，大族激光的业绩好转，市场占有率稳步上升。

感觉自己能稍微松一口气时，陈焱就决定到国外走走。在俄罗斯，陈焱在一个业内展会上发现了关于光纤激光切割的市场契机；紧接着，陈焱

又在德国与合作伙伴达成了在光纤激光切割方面的战略合作协议。在陈焱从业的 20 年里，他目睹大族激光一步一个脚印地发展起来，他感触颇深地说：“现在社会发展得太快，人心都很浮躁。一个人，一辈子专注做好、做精一个领域，那样才会获得最大程度的成功。”

专注智造
助力宝安经济高质量发展

如今的陈焱，“鹏城十大杰出人才”“深圳质量十大领袖”“深圳百名行业领军人物”“深圳市质量强市金质奖章”“广东商界十大新锐人物”等各种荣誉加身，从一个湖南小伙奋斗成名震鹏城的企业家，同时，大族激光逐渐成为了行业的领军企业，难于超越的产品市场占有率、充裕的资金及在战略上的运筹帷幄，让大族激光名震全国。这让很多人以为陈焱可以闲庭信步，但他却笑言：“不当‘第一’就容易为别人做嫁衣，我只有拼命往前跑。”

如今，陈焱又有了另外一个身份——宝安智能制造行业协会会长。关于未来的定位，陈焱表示，自己会积极组织参与行业交流活动，促进宝安“政产学研用”战略合作，以及智能制造、科技信息、国际交流等功能平台完善升级；增强企业之间的联系，参与国际竞争与交流，起到良好的带头作用，推动本土企业及行业发展，进而提升深圳在全国乃至世界在机械行业的知名度和影响力，将民族品牌推向全球，“宝安经济的发展需要每一个企业家的努力，在未来，我们还需要克服很多困难，我希望自己当好一名‘工匠’，用实际行动将‘工匠精神’传递给每一个宝安企业家。”陈焱说。



陈焱（中）向嘉宾介绍大族激光产品

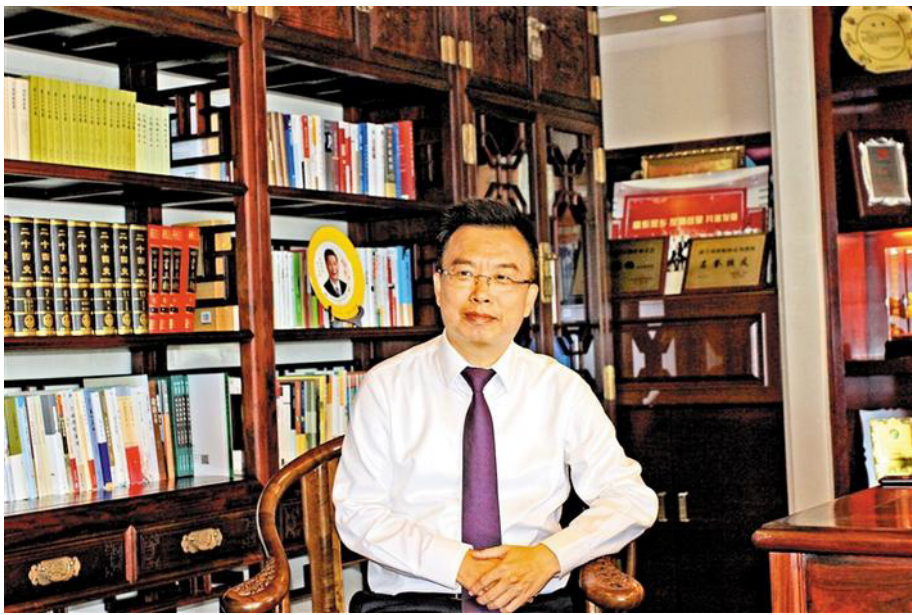
专访景旺电子董事长兼总经理刘绍柏
深耕行业 25 载 开拓创新制造精品

深圳市景旺电子股份有限公司（以下简称景旺电子）董事长兼总经理刘绍柏而立之年时，跃身进入利润初沸的电子产品信息制造行业，创建了景旺电子，一家专业从事印刷电路板及高端电子材料研发、生产和销售的制造企业。刘绍柏坚持以发展企业、回报社会为己任，他提出了“以人为本、制造精品，拓展企业，回报社会”的经营理念，并把这一理念贯穿于生产经营的方方面面，带领景旺走上了一条持续发展的道路。

专业专注，精心造精品
用心做好每一块线路板

因为专注，所以专业。景旺电子创立以来，历经金融危机、互联网泡沫、次贷危机，历经房地产行业爆发式增长，刘绍柏要求景旺电子务必不偏不倚，始终坚持行业主航道，用心做好每一块线路板。景旺电子在电子行业深耕细作 25 年，与全球战略品牌客户达成伙伴合作关系，成为全球电子信息产业链的重要企业。

精心造就精品，精品源自精心。凭借卓越的产品质量和优秀的售后服务两把利刃，凭借产品性价比上的绝对优势，系统、规范的全方位市场营销和服务体系，景旺电子全面抢滩国内外市场，并在技术改造提升、技术攻关、科技成果转化和产业化、知识产权建设等方面都取得了不俗的成绩。截至 2019 年 2 月，公司共获得授权专利 276 件，其中发明专利 101 件，实用新型专利 175 件，另获软件著作权 6 项。2011 年至今，公司在核心刊物发表论文共 120 篇，参与 15 项行业标准的编制，其中 11 项已发布。完成 19 项科技成果鉴定，其中 17 项技术被鉴定为国内领先，2 项技术被鉴定为国内先进。获得广东省科技进步二



景旺电子董事长兼总经理刘绍柏

等奖 1 项，广东省科技进步三等奖 1 项，市级科技奖励 5 项，区级科技奖励 5 项。迄今为止，景旺电子的业务蒸蒸日上，在全球电子信息产品行业树立了中国民族工业良好的品牌形象。

善抓机遇，果断决策
带领企业迅猛发展

景旺电子的发展进程伴随着电子工业的迅猛发展，需求量每年以 20% 至 30% 幅度递增的电路板市场为公司发展开辟了广阔的空间。在市场经济的锤炼中，景旺电子打造了一支在国内、国际市场上骁勇善战的营销队伍，他们以专业、敬业的精神全方位服务客户，大力开拓市场，为公司拿下了一个又一个订单。2004 年，公司的 PCB 业务稳步上升，得到国内外客户的认可，但刘绍柏没有就此止步。

“以市场为导向”是景旺电子持续发展的基础。随着手机、笔记本电脑、平板、数码相机等消费类电子产品的热销，涉及计算机、通讯设备、

仪器仪表等高科技领域的柔性线路板成为继刚性线路板后又一个主导产品。2004 年，刘绍柏开始思索开拓新的产品领域。“我注意到电子信息产品的革新换代给 FPC（柔性线路板）带来巨大商机，电子信息产品往集成化、轻薄短小化的方向发展是必然的趋势。当时，我毅然决定冲入 FPC 制造业务，开拓电子线路行业的另一个高端应用领域市场。”

事实证明，刘绍柏这个选择是正确的，从 2008 年到 2018 年，景旺电子的 FPC 业务飞速发展，10 年间跃居中国柔性线路板行业的前列，也是柔性线路板行业内资民营企业的第一名。在景旺电子发展历程中的关键节点，作为公司的掌舵人，刘绍柏总是快速思考、抓住重点，果断决策、坚定执行，带领公司走向新的发展大道。

以人为本，热心公益
以发展企业、回报社会为己任

早在 1995 年，刘绍柏就在企业

内部提出“人本”的管理理念，他将“以人为本、制造精品、拓展企业、回报社会”作为公司的经营理念，时刻勉励自己以及身边的人。他认为员工是企业的肌体，严格要求每一位管理干部要关注、关心、关爱员工。在集团还只有一个生产基地的时候，他记得住每一个员工的姓名，他每天到车间去巡视，对员工嘘寒问暖，关心员工的家庭情况。他组织成立公司职工救助中心，集小钱成就大爱，对特困员工以及员工家庭给予专款救助，帮助公司数百名员工渡过难关。

与此同时，刘绍柏也一直在关注和支持着社会公益事业的发展。2003 年，捐款 80 万元兴建龙川县上坪福利院，让孤苦老人有了可安享晚年的栖息之所；2011 年，为改善龙川县上坪圩市环境，为上坪圩市道路改造捐款 300 万元；2013 年 12 月，向龙川县教育发展基金捐款 130 万元；2015 年 8 月，为龙川县登云镇卫生院建设发展资金捐款 30 万元；2017 年 3 月 16 日，捐款 300 万元设立“广东省坪中木白教育基金会”，助力河源市龙川县上坪中学教育事业的发展……近年来，刘绍柏累计向社会捐赠达数千万元人民币，体现了一个企业家和一个民营企业高度的社会责任感。

谈及企业未来的发展方向和目标，刘绍柏表示景旺电子将继续专注于印制电路板行业，以“成为全球最可信赖的电子电路制造商”为愿景，以刚性电路板、柔性电路板、金属基电路板三个产品线为核心，横向发展高密度互连板，纵向拓展配套贴装业务等。同时，公司将持续以技术创新为平台，通过精益管理，不断强化企业核心竞争力，最终成为具有可持续发展能力和国际影响力的现代企业。



景旺电子外景